

**Salaire**

A négociier

**Prise de poste**

Dès que possible

**Expérience**

Minimum 1 an

**Métier**

Technico-commercial

**Zone de déplacement**

Sur toute la France

**Secteur d'activité**

Commerce de produits dentaires

**Type de contrat**

CDD en vue d'un CDI

**À propos**

Entreprise dont le siège social est basé au Portugal, spécialisée dans la commercialisation d'équipements et consommables du secteur dentaire.

**Le poste**

Dans le cadre de notre développement commercial sur la France, nous recherchons, pour notre bureau de Pantin (93500), **un(e) technico-commercial(e)**.

Auprès d'une cible de cabinets dentaires et d'orthodontistes, vous avez pour mission d'obtenir et faire augmenter la recommandation de la marque par les professionnels de la santé bucco-dentaire pour générer des prescriptions, des volumes de ventes et l'usage en cabinet dentaire & orthodontie des produits professionnels.

**Les enjeux du poste**

- Développer des partenariats et maintenir une relation forte avec les professionnels dentaires (prospection, développement de la visibilité)
- Installation et dépannage des équipements
- Accompagner et conseiller chacun de vos clients pour qu'ils choisissent nos produits
- Valoriser nos avantages concurrentiels.

**Profil recherché**

Vous disposez d'une expérience minimum en qualité de commercial ou technicien en matériel dentaire.

Votre sens du contact, votre flexibilité et votre fiabilité vous permettent de travailler efficacement sur objectifs, et en autonomie.

Vous êtes parfaitement mobile et les déplacements ne sont pas une difficulté.

La maîtrise du Portugais et/ou de l'Espagnol est impératif.

**Pour postuler**

Envoyez votre candidature à [aldina@ravagnanidental.com](mailto:aldina@ravagnanidental.com)